

솔루션 요약본

참가팀 이름	대현동 황금열쇠	팀장 이름	김나현
솔루션 제목	에스크로/AI 기술을 활용하여 각 워커의 금융 접근성을 높이는 구직 기반 금융 플랫폼, 기글(GIGgle)		
주요 대상	인도네시아 각 워커(디지털 플랫폼에 의해 매개되는 임시 작업자)		
관련 키워드	#디지털 #포용금융 #각워커구인구직 #MSME #대안신용평가모델		
솔루션 제안 이유	<p>[자사 현황] 국내 각 이코노미의 성장에 따라 KB도 각워커를 타겟팅한 금융 상품을 출시하였고, 이를 통해 포용 금융을 확대한 ESG 경영을 펼치고 있다.</p> <p>[시장 현황 및 문제제기] 인도네시아 역시 디지털 플랫폼 중심의 각 이코노미가 성장하고 있다. 그러나 인니 각 이코노미의 성장 이면에는 불안정한 임금, 높은 수수료, 금융 소외 등의 열악한 환경이 문제제되고 있다.</p> <p>[아이디어 도출] 디지털 기반의 종합 라이프 스타일 금융 플랫폼을 목표로 하는 KB 부코핀은행의 앱과 KB의 전문적인 디지털 및 IT 기술 역량을 활용하여 인니 각 워커의 금융 접근성을 높이는 각 금융 서비스를 런칭하고자 한다.</p>		
솔루션 제안 내용	<p>[전략 상세]</p> <p>1. 각 워커 구직 서비스; GIGgle</p> <ul style="list-style-type: none"> - 기업 정보, 임금 체불 여부, 근무 환경 리뷰를 포함한 고용 기업에 대한 평가를 확인하여 검증된 기업에 지원 가능 - KB에스크로 서비스로 급여 안정성 확보 <p>2. 자체 신용평가모델 기준 대출 상품 제공</p> <ul style="list-style-type: none"> - 근속 연수, 근무 태도 등 비금융 데이터를 활용하여 머신러닝 알고리즘 기반의 자체 신용평가모델 구축 - 신용 등급이 높은 각 워커에게 예/적금, 대출 및 신용 카드 상품을 제공하며 신용 등급이 상승할 경우 우대 금리 적용 및 한도 인상 <p>[차별점]</p> <p>1. 기존 구인구직 플랫폼 대비 개선된 수수료 구조: 각 워커는 별도의 수수료 지불 없이 서비스 이용, MSME에게는 타 플랫폼 대비 최소 수수료 수취</p> <p>2. MSME 전용 금전적·비금전적 혜택: 인앱 광고 배너 제공, 각워커 검증 제도 및 고스팅 보상제도를 통한 다양한 산업의 MSME 고객 입점 유인</p> <p>3. 수익 파이프라인 확장: 각 워커와 MSME의 KB 금융 생태계 편입, 이용자 데이터 기반 금융 상품 개발, 광고주 확대를 통한 수익 다각화</p>		
기대효과	<p>[KB 부코핀은행]</p> <p>KB 부코핀 디지털 플랫폼 이용자수 증대 및 활성화, 금융 상품 가입률 상승 및 이윤 획득, 비금융 데이터 확보, 타깃 확장을 통한 사업 확대</p> <p>[각 워커]</p> <p>급여 안정성 확보, 금융 서비스에의 접근성 제고</p>		